



## SIMULATION

# La Mondiale partenaire externalise

**A**fin d'optimiser le processus de création des multiples simulateurs de tarification déployés sur son site Web et destinés à ses apporteurs d'affaires (CGPI, banques, courtiers, etc.), La Mondiale

partenaire a recours aux compétences de la société de conseil Optimind. « Elle nous apporte ses connaissances techniques et actuarielles dans le développement d'outils informatique d'avant-vente. Depuis

le début de notre collaboration, ce prestataire nous permet de disposer rapidement de simulateurs en fonction des besoins de nos partenaires », explique François Renard, responsable informatique relation client. La conception et le développement de ces outils de tarification en ligne s'étale généralement sur quelques mois, sachant que cette durée varie en fonction de la complexité des produits nouveaux. •

**E.M.**